

Eurowin 8.0 SQL Distribución de Bebidas y Comestibles



Soluciones
Sectoriales
EUROWIN

Definición

EUROWIN 8.0 SQL Distribución de Bebidas y Comestibles está pensado para las empresas que se dedican a la distribución y reparto de productos de alimentación y bebidas o de cualquier otro tipo. A través de la opción de dispatching se pueden organizar los envíos de la mercancía de los albaranes y las facturas de venta, además del cobro de facturas pendientes.

Se pueden crear distintas configuraciones de dispatching lo cual permite trabajar con empresas y proveedores de diferentes tipologías.

Funcionalidades

Dispatching avanzado

- Multiempresa. Distribución de los envíos de mercancía de diferentes empresas en una sola pantalla.
- Configuración de diferentes tipologías de Dispatching.
- Consulta de la información por rutas, repartidores y / o vendedores.
- Distribución de cargas de forma automática por agencias, repartidores o rutas.
- Orden de reparto en función de los clientes incluidos en la carga.
- Facturación de los albaranes de venta incluidos en las cargas e impresión de las facturas desde el Dispatching.
- Asignación de facturas atrasadas pendientes de cobro a las cargas para que los repartidores gestionen el cobro.
- Liquidación avanzada de los cobros de la carga, mediante entregas a cuenta o cobros totales de albaranes y facturas de venta (diferenciando Efectivo, Talones y Pagarés).
- Liquidación de cobros pendientes por vendedor.
- Simplifica el trabajo de sus operarios de almacén y repartidores mediante nuevas opciones y listados especialmente pensados para el Dispatching.

Información de clientes

- Asociación de artículos de interés del cliente en su ficha.
- Configuración de la generación de albaranes de venta como "No facturables".
- Asignación del orden de reparto para cada cliente.
- Creación de tipologías de clientes para potenciar la operativa de comisiones existente.

Comisiones de proveedores sobre ventas

- Configuración de comisiones a cobrar a los proveedores por la venta de sus productos en forma de porcentaje sobre coste o prima sobre coste, unidades, cajas o kilos vendidos.
- Control avanzado de las unidades promocionadas con aportaciones de proveedor.
- Listado operativo para controlar las comisiones o aportaciones pendientes de cobro, así como liquidar las ya ingresadas.

E-factura

Posibilidad de emisión y recepción de las facturas en formato electrónico.

Planificación de cambios de precios

- Planificación de cambios de precios en las tarifas de venta de los productos con antelación con ejecución del cambio de forma masiva en el momento necesario.
- Histórico de cambios de precios desde el planificador para cada producto.

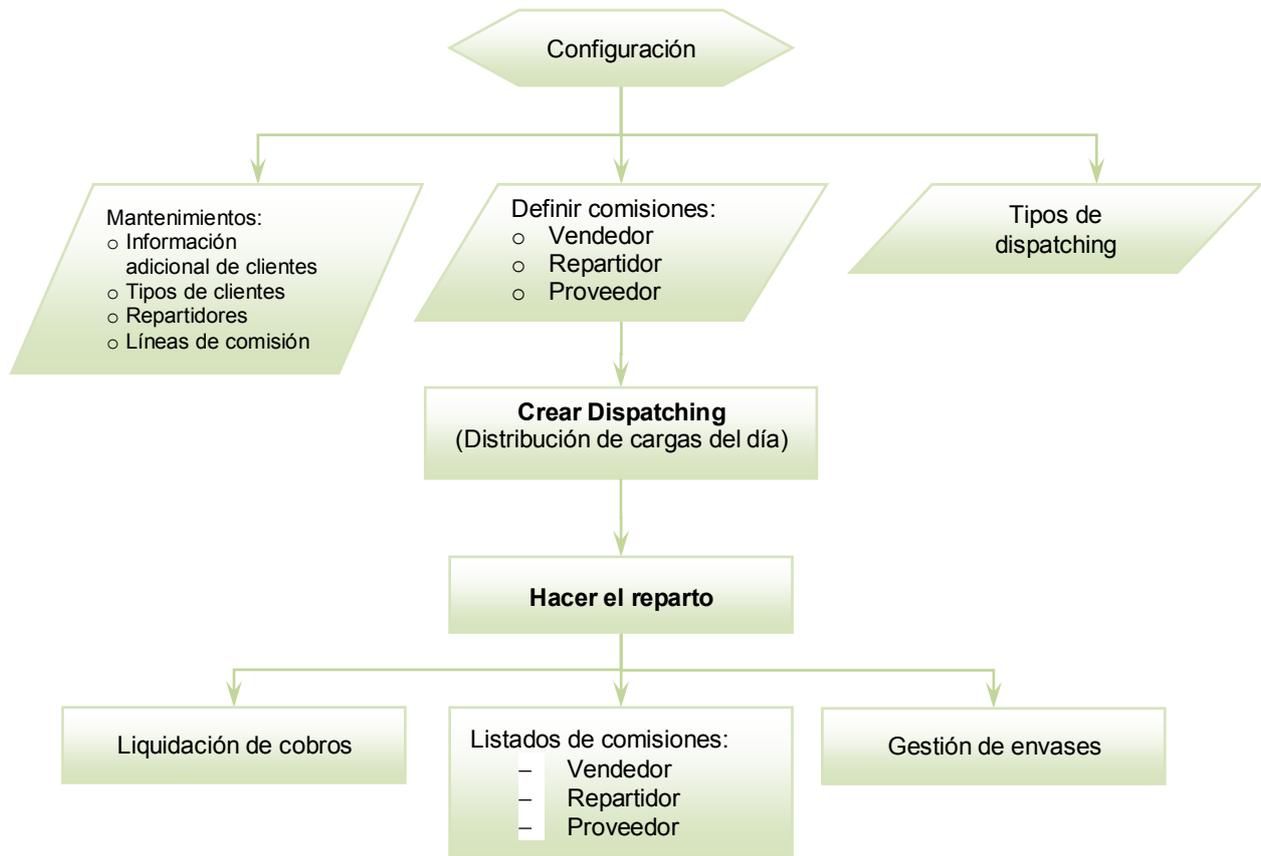
Otras opciones de programa

- Control de envases pendientes de retornar por parte de clientes con posibilidad de realizar la facturación de los mismos.
- Control de comisiones de vendedores por ventas o bien por facturas cobradas total o parcialmente.
- Control de stock de cajas desde la ficha y la cuenta corriente del artículo. Posibilidad de modificar las unidades de las cajas en el momento de la venta.
- Control de peso en todo el circuito de gestión.
- Múltiples listados estadísticos.

Listados

Múltiples listados estadísticos y de control específicos para el sector.

Esquema de trabajo



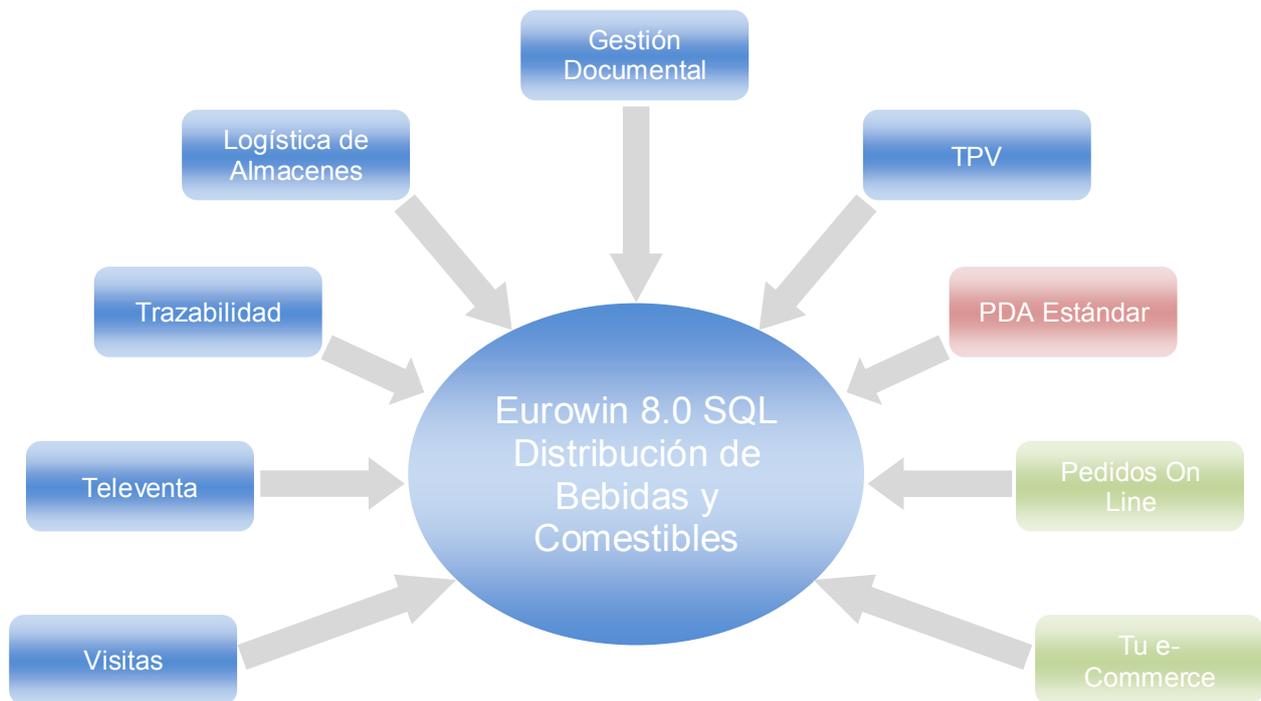
Empresas a las que se destina

Eurowin Distribución de Bebidas y Comestibles está pensado para empresas dedicadas a la distribución en general, con especial dedicación a la preparación de la carga o Dispatching.

- ⇒ Empresas distribuidoras en las que el conductor reparte la mercancía y gestiona el cobro de las facturas.
- ⇒ Empresas repartidoras en las que el conductor únicamente reparte la mercancía y la facturación se realiza en el proceso de facturación general de las ventas.
- ⇒ Distribución de Bebidas
- ⇒ Distribución sector de la Alimentación
- ⇒ Distribución de Productos Hortofrutícola
- ⇒ Distribución de Productos Sanitarios
- ⇒ Distribución de cualquier otro producto con Trazabilidad
- ⇒ Distribución de Suministros Industriales
- ⇒ Cualquier otra empresa de Distribución Minorista
- ⇒ Cualquier otra empresa de Distribución Mayorista
- ⇒ Cualquier otra empresa, que sin pertenecer explícitamente al sector de la distribución, necesita llevar a cabo la operativa de control de sus repartos

Módulos que aportan nuevas prestaciones

Eurowin 8.0 SQL Distribución de Bebidas y Comestibles amplía su escalabilidad ampliando la compatibilidad con módulos adicionales de gran interés para el usuario. Entre otros cabe destacar:



Gestión Documental

Empresas que desean digitalizar la base documental de su empresa.

- Control de acceso a los documentos por usuario.
- Posibilidad de encriptación de la documentación.
- Realización de copias de seguridad de los datos.
- Búsqueda de documentos por múltiples filtros personalizables.
- Enlace de documentos internos de Eurowin con documentos externos. Cualquier documento de Windows puede asociarse a presupuestos, pedidos, albaranes, facturas de compras y ventas, clientes, proveedores, artículos (entre otros formularios de Eurowin).
- Posibilidad de digitalización certificada de documentos.

Internet, venta On-Line

Portal tienda virtual o de venta On-Line con recepción automática de pedidos.

Eurowin Tu eCommerce

Ofrece un completo servicio de comercio electrónico con tienda virtual o catálogo online, adaptable y personalizable según las necesidades de cada empresa. Se orienta a la venta de productos a cliente final (particular o esporádico).

Eurowin Pedidos On-line

Ofrece un acceso a clientes habituales mediante un código y contraseña, con el objetivo que realicen pedidos con las tarifas, descuentos, precios y condiciones correspondientes a cada uno de ellos. Se orienta a la venta de productos a clientes habituales o que a su vez son minoristas (autónomos o empresas).

Logística de Almacenes

Empresas con una elevada complejidad organizativa de almacén, estructuración del espacio por ubicaciones.

Compatibilidad total con el módulo de Trazabilidad. Gestión conjunta de artículos con lote y ubicación a la vez.

Compatibilidad total con PDA Estándar. Utilizados de forma conjunta se obtiene, además, la posibilidad de leer los códigos de barras identificativos de cada ubicación, con el objetivo de agilizar trámites y eliminar errores en almacén.

Creación de ubicaciones con hasta cinco niveles con títulos personalizables (por ejemplo zona, pasillo, estantería, hueco, etc.).

Generación masiva de ubicaciones con orden de recorrido.

Tipificación de ubicaciones (picking, palet, abono, genérica, etc.).

Configuración de perfiles por puesto de trabajo.

Control de stock por ubicaciones.

Establecimiento de máximos y mínimos de stock por producto y ubicación.

Televenta

Empresas que desean potenciar sus ventas complementando la venta presencial habitual con la realización de llamadas a clientes con el objetivo de captar pedidos de venta.

Establecimiento de días de la semana, franjas horarias y frecuencia de las llamadas.

Listado operativo de llamadas a realizar por día y teleoperador.

Visualización de impagos y riesgos excedidos por parte de los teleoperadores.

Asistente de generación de pedidos de venta en base a los productos habitualmente consumidos.

Control de incidencias con clientes y productos.

Terminal Punto de Venta - TPV

Empresas que disponen punto de venta a cliente final

Venta rápida mediante tickets.
Agilidad de cobro en múltiples formatos (efectivo, tarjetas, vales, etc.)
Control de las entradas y salidas de dinero de la caja (cobros, pagos, reposiciones, retiros, etc.).
Gestión de devoluciones en efectivo o con vales canjeables antes de caducidad.
Sencillo proceso de arqueo con potente gestor estadístico.
Facturación de tickets.
Compatible con Paylink.
Gestión de permisos para cada operario de caja.
Múltiples listados estadísticos de control.

Preventa - Autoventa

Empresas que disponen de reparto o venta con camiones o almacenes independientes.

Gestión de preventa y autoventa con multiempresa.
Gestión de visitas y posiciones de visitas con filtros por ruta o fecha de visita.
Generación de pedidos, albaranes de venta y facturas de venta.
Gestión de cobros pendientes a clientes.
Incorporación de los consumos habituales de los clientes en el momento de realizar los documentos de venta.
Posibilidad de aplicar descuentos y promociones.
Incorporación de observaciones por línea y/o generales por documento.
Conexión con impresora en local o por bluetooth.
Control de stock en camión para autoventistas.
Estadísticas de visitas e importes cobrados.
Sincronización local o remota con la base de datos.
Generación de informes de recuperación de datos.

Trazabilidad

Empresas de los sectores alimentario, sanitario, industrial, producción, distribución, en los que se requiere el control de todos los movimientos de los lotes, además de la fecha de caducidad

Traspaso masivo de pedidos de venta a albarán con asignación automática de lotes en base a la proximidad de la fecha de caducidad.
Posibilidad de realizar múltiples pesadas por línea de documento y vinculación con básculas.
Posibilidad de adaptación del programa a sus necesidades.
Compatibilización con códigos de barras GS1 128 con el número de lote, la caducidad y las unidades.
Inventario por lotes avanzado con la posibilidad de listar productos próximos a caducar.
Búsqueda por artículo y lote con el fin de conocer la trazabilidad completa de los lotes desde el comienzo de la gestión en su empresa hasta la salida, teniendo en cuenta producción y transformación.
Posibilidad de asignación automática de lotes en ventas, producciones y transformaciones.
Control de stock avanzado, con la posibilidad de indicar el número de lote en los documentos de venta, compra, etc. con posterioridad a su introducción.
Evolución de la producción actual hacia una multiproducción enlazada con pedidos de venta y basada en fórmulas de producción expresadas en unidades o porcentajes.

Eurowin 8.0 SQL Distribución de Bebidas y Comestibles

Creación automática de lotes en producción y transformación en base a un contador o por fecha + número de documento.

Generación automática de albaranes de transformación en base a ventas.

Tablas de compatibilidades

Compatibilidad por módulos	
Módulo	Tipo
Agencias de transporte	
Alquiler de artículos	
Alquiler de maquinaria	
Amortizaciones	
Bar / Restaurantes PDA	
Catering	
Central Hortofrutícola	
Cursos	
Distribución de Bebidas y Comestibles	
Distribuidora de madera	
Entidades deportivas	
Exposiciones y Eventos	
Fotocopiadoras / Fax	
Gestión de Rappels	
Gestión Documental	
Grupajes	
Incidencias	
Infotarifa	
Inmobiliarias	
Logística de almacenes	
Mayoristas	
PDA Estándar	
Producción	
Proyectos	
Recambios	
Seguridad	
Seguros	
Series. Empresas informática	
Servicios	
Servicios de Limpieza	
Tallas y Colores	
Talleres mecánicos	
Telefonía	
Televenta	
Terminal Punto de venta TPV	
Tiendas de discos y libros	
Trazabilidad	
Urbanizadoras / Promotoras	
Vehículos	
Visitas	

Leyenda	
Obligatorio	
Compatible	
Coste 0	
Consultar	
Incompatible	

Aplicaciones complementarias conectables a Eurowin		
Aplicación	Compatible	Incompatible
Atención Telefónica SQL	✓	
CRM SQL (obligatorio módulo de Visitas)	✓	
Decisión Empresarial	✓	
Director 2.0 SQL	✓	
Director Plus 2.0 SQL	✓ ¹	

Internet	Compatible²	Compatible³	Incompatible
Control de Flotas		✓	
Pc's a la Carta	✓		
PDA Online	✓		
Pedidos On-Line	✓		
Tu eCommerce	✓		
Tu Hora	✓		
Tu Intranet Corporativa		✓	
Tu Web Inmobiliarias			✘
Tu Web Concesionarios			✘
Tu Web Plus		✓	

Comunicaciones	Compatible	Incompatible
Citrix Access Essentials	✓	
Comunicaciones Off-Line	✓ ⁴	

PDA	Compatible⁵	Incompatible
Autocompra PDA	✓	
Autoventa PSION	✓	
Autoventa y Preventa PDA	✓	
Inventario PDA	✓	

¹ Compatible sólo con los ficheros propios de la versión estándar, tpv, servicios y tallas y colores, no con datos específicos de otros módulos.

² Compatible sólo con los ficheros propios de la versión estándar y servicios, no con datos específicos de otros módulos y sectoriales.

³ Datos independientes de Eurowin.

⁴ Compatible sólo con los ficheros propios de la versión estándar, tpv, servicios y tallas y colores, no con datos específicos de otros módulos.

⁵ Compatible sólo con los ficheros propios de la versión estándar, distribuidora de bebidas, trazabilidad y tallas y colores, no con datos específicos de otros módulos y sectoriales.

Este documento ha sido creado por el Departamento de Documentación de Sage Eurowin. La información que contiene es cierta salvo error u omisión. A pesar de ello, el funcionamiento del programa puede ser modificado sin previo aviso.

De producirse, las modificaciones se comunican a través de los procedimientos habituales establecidos. Con el fin de mejorar la calidad de este manual, si detecta alguna errata puede comunicárnosla enviando un mensaje a la siguiente dirección de correo electrónico: manuales@eurowin.com

Queda totalmente prohibida la reproducción parcial o total, así como la venta de este documento, sin el expreso consentimiento de la empresa. Todas las ofertas, promociones, condiciones y/o tarifas reflejadas en él tienen la vigencia concretada en el mismo.



División Pequeña Empresa

Sage Eurowin